global TECNOLOGÍASACADEMY

ROADMAP DE HABILIDADES DIGITALES

Guía Maestra 2026

Tu ruta de 90 días para prepararte para tu primer empleo en SAP, con las habilidades que lo acompañan: Power BI, Excel e inteligencia artificial. Incluye 5 prompts listos para copiar y un tablero de tareas en Notion.

3 fases · 90 días

33 tareas con checklist

Paso a paso

GLOBALTECNOACADEMY.COM

ANTES DE EMPEZAR

Bienvenida/o a tu roadmap de 90 días

SAP es uno de los sistemas más usados por las empresas en el mundo, y en Perú y Latinoamérica hay empresas que buscan personas que sepan usarlo. Muchas veces el problema no es la falta de oportunidad: es no saber por dónde empezar, en qué módulo enfocarte o cómo pasar de «estudié un curso» a «estoy postulando con evidencia».

77 %
de los ingresos por transacciones del mundo pasa por un sistema SAP*

440 mil+
clientes empresariales y públicos de SAP*

3 fases
de 30 días, con tareas concretas que marcas al completarlas

* Cifras publicadas por SAP en sap.com/about.

Esta guía no es una lista de promesas motivacionales: es un plan de 90 días dividido en 3 fases, pensado para quien empieza desde cero, con tiempo y presupuesto limitados, y quiere avanzar con un plan claro.

> **CÓMO USAR ESTA GUÍA**
> Imprímela, guárdala en tu celular o ábrela cada semana. Cada fase tiene un objetivo y un checklist. No necesitas hacerlo todo perfecto: necesitas avanzar todos los días, aunque sea 30 minutos.

Qué encontrarás

Pág.	Contenido
3	Mapa de habilidades 2026: SAP, Power BI, Excel e IA
4	Ruta Power BI en 3 pasos
5–6	Kit de IA: 5 prompts esenciales y tablero de tareas en Notion
7	Tu ruta de 90 días en una sola página
8–10	Fase 1, Fase 2 y Fase 3 con checklist por semanas
11	5 errores que alargan el proceso
12	Recursos gratuitos para empezar hoy
13	Siguiente paso: acompañamiento de GTA

MAPA DE HABILIDADES 2026

Cuatro habilidades que se potencian entre sí

SAP te abre la puerta; las otras tres te hacen más útil desde el primer día.

1

SAP: el sistema de las empresas

No se trata solo de usar el software, sino de entender los procesos de negocio que hay detrás de cada transacción.

Tu base de empleabilidad

2

Power BI: cuenta historias con datos

Conecta y transforma datos (Power Query), modela con DAX y diseña dashboards claros que ayudan a decidir.

Tu diferencial como junior · ruta en la pág. 4

3

Excel: el aliado de todos los días

Tablas dinámicas, BUSCARV/BUSCARX y validación de datos; luego macros y Power Pivot para automatizar.

Se usa junto a SAP con frecuencia

4

IA y productividad: el multiplicador

Usa herramientas como ChatGPT, Gemini o Claude para estudiar más rápido, y Notion para organizar tus proyectos.

Prompts y tablero en las págs. 5 y 6

Elige tu primer módulo SAP según tu perfil

Módulo	Qué cubre	Ideal si te gusta...
SAP FI/CO	Finanzas y costos	Los números, la contabilidad y el control financiero
SAP MM	Compras y materiales	La logística y la cadena de suministro
SAP SD	Ventas y distribución	El ciclo comercial: del pedido a la factura
SAP PP	Planificación de producción	La manufactura y la gestión de procesos
SAP WM/EWM	Almacenes	La operación, el inventario y los almacenes

REGLA DE ORO

Elige UN módulo para especializarte primero; puedes ampliar después. La indecisión frena a muchos principiantes.

RUTA POWER BI

De cero a dashboards en 3 pasos

Power BI te permite convertir datos en decisiones. Esta ruta es opcional: se puede recorrer en paralelo con el plan de 90 días (la semana 7, «Habilidades complementarias», es el momento natural para empezar) y usa datos simulados de tu módulo.

1 Conexión y transformación de datos

Herramienta: Power Query.

Qué practicas: conectar un archivo de Excel o CSV, limpiar columnas, corregir tipos de datos, quitar duplicados y combinar dos tablas.

Entregable: una consulta limpia que se actualiza con un clic

2 Modelado relacional y lógica DAX

Herramienta: modelo de datos y DAX.

Qué practicas: relacionar tablas (hechos y dimensiones), crear una tabla de fechas y escribir tus primeras medidas con SUM, CALCULATE y DIVIDE.

Entregable: un modelo con 3 medidas funcionando

3 Diseño de dashboards

Herramienta: informes y visualizaciones.

Qué practicas: elegir 4 indicadores clave, ordenar la información de lo más importante a lo detallado, agregar filtros y usar colores con intención.

Entregable: un dashboard de una página que cuenta una historia



Ejemplo ilustrativo con datos simulados: 4 indicadores, una tendencia y un ranking en una sola página.

IDEA PARA TU PORTAFOLIO

Con los datos de tu caso simulado (por ejemplo, compras en SAP MM), arma un dashboard de proveedores y montos por mes. Es un entregable que casi cualquier reclutador entiende de un vistazo.

KIT DE IA Y PRODUCTIVIDAD

5 prompts esenciales para multiplicar tu tiempo

Copia, reemplaza lo que está entre corchetes y pégalo en ChatGPT, Gemini o Claude. Revisa siempre lo que te devuelven antes de usarlo.

Rol	Contexto	Tarea	Formato
«Actúa como...»	qué situación tienes	qué quieres lograr	cómo lo quieres

1 Resumir una reunión y priorizar

> Actúa como mi asistente administrativo. Estas son las notas de una reunión: **[pega tus notas]**. Resúmelas en 5 puntos, lista las tareas con responsable y fecha, y dime cuáles son urgentes.

2 Redactar un correo profesional

> Actúa como asistente de redacción profesional. Redacta un correo **[formal / cordial]** para **[destinatario]** sobre **[tema]**. Mi objetivo es **[lo que quiero lograr]**. Máximo 120 palabras, con asunto claro y cierre con una acción concreta.

3 Resolver un problema de Excel

> Actúa como experto en Excel. Tengo una tabla con las columnas **[nombres de columnas]**. Quiero **[sumar por mes / quitar duplicados / buscar un dato]**. Explícame paso a paso y dame la fórmula exacta en Excel en español.

4 Armar tu plan de estudio

> Actúa como mentor de carrera. Soy **[tu perfil]** y quiero aprender **[tema]** en **[número]** semanas, con 30 minutos al día. Crea un plan semanal con tareas medibles y un entregable por semana.

5 Practicar una entrevista

> Actúa como entrevistador para un puesto junior de **[SAP MM / SAP FI / Power BI]**. Hazme una pregunta a la vez, espera mi respuesta y luego dame comentarios y una versión mejorada de lo que dije.

TRUCO PARA MEJORES RESPUESTAS

Si la respuesta no te sirve, no empieces de cero: escribe «hazlo más corto», «dame un ejemplo real» o «explícamelo como si fuera mi primer día en el trabajo».

CUIDADO CON TUS DATOS

No pegues datos reales de clientes, de empresas ni contraseñas. Para practicar, usa siempre datos simulados.

KIT DE IA Y PRODUCTIVIDAD

Tu tablero de tareas en Notion, en 5 pasos

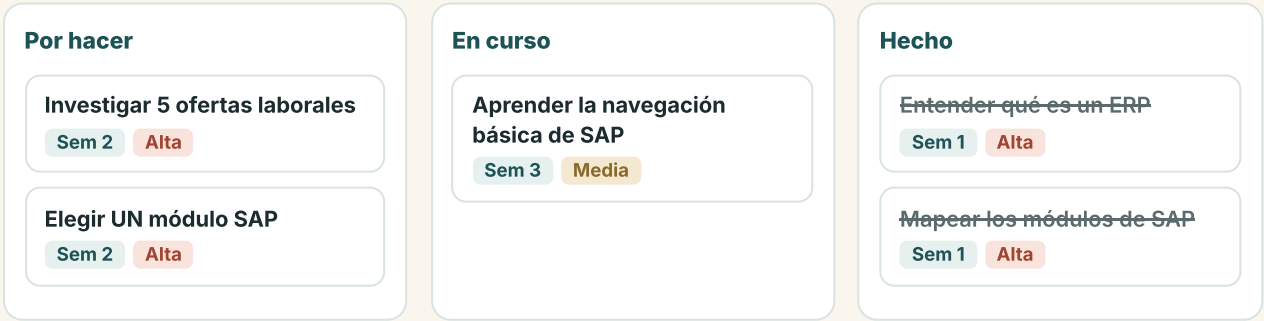
Un solo lugar para ver qué toca hacer esta semana. Lo armas en 10 minutos y lo usas todo el plan.

1. **Crea la página.** En Notion, crea una página nueva llamada «Mi roadmap» y agrega una base de datos con vista de **Tablero** agrupada por **Estado**.
2. **Define las propiedades** con la tabla de abajo.
3. **Carga tus primeras tareas.** Copia las tareas de la Fase 1 (pág. 8), una por fila, y asigna a cada una su semana.
4. **Crea dos vistas.** «Esta semana» (filtra «Fecha límite» por «Esta semana») y «Por prioridad» (ordena de Alta a Baja).
5. **Haz una revisión semanal de 10 minutos.** Mueve las tarjetas a «Hecho», anota qué aprendiste y prepara la semana siguiente.

Propiedades de tu base de datos

Propiedad	Tipo en Notion	Ejemplo
Tarea	Título	Mapear los módulos SAP en 2 líneas cada uno
Estado	Seleccionar	Por hacer · En curso · Hecho
Semana	Número	1, 2, 3... hasta 12
Fecha límite	Fecha	El viernes de esa semana
Prioridad	Seleccionar	Alta · Media · Baja

ASÍ SE VE TU TABLERO (EJEMPLO)



Cada tarjeta es una fila de tu base de datos; la mueves de columna al avanzar.

> **TIP**
>
> Pídele a tu asistente de IA que convierta cada semana de esta guía en tareas cortas para pegar en tu tablero.

TU RUTA DE 90 DÍAS

El plan completo en una sola página

Cada fase termina con algo que puedes mostrar. Las 12 semanas del plan caben en los 90 días; los días que sobran son tu margen de ajuste.

DÍAS 1–30

Fase 1 · Fundamentos y elección de módulo

Entiendes qué es un ERP, mapeas los módulos, eliges UNO y aprendes tus primeros conceptos técnicos.

Entregable: módulo elegido, glosario propio y LinkedIn en formación

DÍAS 31–60

Fase 2 · Práctica y portafolio

Ejecutas un caso simulado de principio a fin, refuerzas Excel (y Power BI si tu módulo lo permite) y armas tu portafolio.

Entregable: portafolio con caso práctico, capturas y explicación

DÍAS 61–90

Fase 3 · Empleabilidad activa

Reescribes tu CV y LinkedIn, postulas cada semana, practicas entrevistas y haces seguimiento.

Entregable: 15+ postulaciones, 2 simulacros de entrevista y seguimiento activo

RECUERDA

90 días es un marco realista, no una promesa mágica. Tu avance depende de tu constancia: 30 minutos diarios sostenidos valen más que un fin de semana intenso.

TU SEMANA TIPO

3 bloques de estudio o práctica, 1 bloque de portafolio o postulaciones y 1 repaso de cierre explicándole lo aprendido a alguien más.

DÍAS 1 – 30

Fase 1: fundamentos y elección de módulo

El error más común es querer «aprender SAP» en general. SAP no es un curso: es un universo de módulos. Tu primer trabajo es entender el panorama y elegir un módulo de entrada, sin quedarte paralizado.

SEMANA 1 Panorama general

- [ ] Entiende qué es un ERP y por qué SAP domina ese mercado. No necesitas dominarlo: solo poder explicarlo en una entrevista.
- [ ] Mapea los módulos principales (FI/CO, MM, SD, PP, WM) y anota en una hoja qué hace cada uno en 2 líneas.
- [ ] Identifica tu perfil natural con la tabla de la página 3 y elige hacia dónde te inclinas.

SEMANA 2 Decisión de módulo

- [ ] Investiga 5 ofertas laborales reales de los módulos que te interesan en LinkedIn o Computrabajo para Perú y Latinoamérica, y anota qué piden exactamente.
- [ ] Compara las rutas de certificación disponibles y su costo aproximado.
- [ ] Con esa información, elige UN módulo para especializarte primero.

SEMANA 3 Primeros conceptos técnicos

- [ ] Aprende la navegación básica del entorno SAP: transacciones, códigos de transacción y menús.
- [ ] Practica con un entorno de prueba o simulador (el de tu formación o uno educativo). Si aún no tienes acceso, empieza dibujando el diagrama del proceso.
- [ ] Arma tu propio glosario de términos técnicos: te servirá muchísimo en la Fase 3.

SEMANA 4 Consolidación

- [ ] Repasa explicándoselo a alguien más (o grabándote). Si puedes enseñarlo, lo entendiste.
- [ ] Define tu meta de certificación: cuál buscarás y para cuándo.
- [ ] Crea o actualiza tu LinkedIn mencionando que estás en formación activa en SAP.

> **OJO CON ESTO**
>
> No caigas en saltar de curso en curso sin terminar ninguno. Elige una fuente de aprendizaje estructurada y complétala antes de buscar otra.

DÍAS 31 – 60

Fase 2: práctica y portafolio

Saber teoría no te contrata: demostrar que puedes aplicarla, sí. Aquí construyes evidencia tangible; tu portafolio es lo que te diferencia de quienes solo dicen «conocimientos básicos de SAP».

SEMANAS 5 Y 6 Proyecto práctico

- [ ] Define un caso simulado, por ejemplo el proceso de compras de una empresa ficticia con tu módulo elegido.
- [ ] Documenta el proceso paso a paso con capturas de pantalla, como si fuera un manual interno.
- [ ] Practica al menos 3 transacciones clave de tu módulo hasta ejecutarlas sin mirar apuntes.

SEMANA 7 Habilidades complementarias

- [ ] Refuerza Excel: tablas dinámicas, BUSCARV/BUSCARX y validación de datos; se usan junto a SAP con frecuencia.
- [ ] Si tu módulo lo permite, suma Power BI básico (ruta en la página 4) para mostrar reportes de tus datos simulados: es un plus que te diferencia como junior.
- [ ] Aprende a explicar «el problema de negocio» detrás de cada transacción, no solo los clics.

SEMANA 8 Construcción del portafolio

- [ ] Arma un documento o mini web con tu caso práctico, capturas y una breve explicación de tu rol en el proceso.
- [ ] Sube tu progreso a LinkedIn en formato de post: genera visibilidad ante reclutadores que buscan candidatos activos.
- [ ] Pide comentarios a alguien con experiencia en SAP, un mentor o un instructor antes de darlo por terminado.

TU COPILOTO DE IA

Usa ChatGPT, Gemini o Claude (prompts en la página 5) para que te explique transacciones que no entiendes, te haga preguntas de repaso y revise la redacción de tu portafolio. No subas datos reales de ninguna empresa.

TIP DE AHORRO

No necesitas una licencia SAP costosa para practicar lo básico: existen entornos de prueba y sistemas educativos con acceso limitado pensados para estudiantes en formación.

Un portafolio simple pero bien explicado te ayuda a demostrar lo que sabes hacer, más allá de un certificado.

DÍAS 61 – 90

Fase 3: empleabilidad activa

Aquí es donde es fácil estancarse: se tienen conocimientos, pero no se postula, o se postula mal. Esta fase es 100 % acción hacia afuera: tu objetivo es generar entrevistas, no solo «estar preparado».

SEMANA 9 Materiales de postulación

- [ ] Reescribe tu CV orientado a resultados: no «aprendí SAP MM», sino «documenté y ejecuté el proceso completo de compras en un caso simulado con SAP MM».
- [ ] Optimiza tu LinkedIn: titular claro (por ejemplo, «Futuro Consultor SAP MM | Excel para análisis de datos»), extracto de 3 líneas y portafolio enlazado. Pide a alguien que revise tu CV y tu perfil.
- [ ] Prepara una carta de presentación corta que puedas personalizar en 2 minutos por vacante.

SEMANA 10 Postulación activa

- [ ] Postula a un mínimo de 5 vacantes por semana: posiciones junior, prácticas y trainee de SAP.
- [ ] Contacta a reclutadores de empresas objetivo por LinkedIn con un mensaje breve y específico.
- [ ] Únete a grupos y comunidades de SAP en Perú y Latinoamérica donde se comparten oportunidades.

SEMANA 11 Preparación de entrevistas

- [ ] Practica preguntas técnicas básicas de tu módulo y la clásica «cuéntame de un proyecto» usando tu portafolio.
- [ ] Simula al menos 2 entrevistas con un amigo, un mentor o una herramienta de práctica.
- [ ] Prepara 3 preguntas inteligentes para hacerle tú a la empresa: genera una impresión muy distinta.

SEMANA 12 Cierre y ajuste

- [ ] Haz seguimiento a todas las postulaciones enviadas hace más de 5 días hábiles.
- [ ] Evalúa qué funcionó: si recibes pocas respuestas, el problema suele estar en el CV o en el mensaje de contacto, no en tu preparación técnica.
- [ ] Sigue postulando mientras negocias o esperas respuesta; nunca detengas el proceso por una sola conversación.

Tu meta mínima por semana

Semana	Meta mínima
9	CV y LinkedIn listos y revisados por un tercero
10	5 postulaciones enviadas esta semana
11	2 simulacros de entrevista completados
12	15+ postulaciones acumuladas y seguimiento activo a cada una

ANTES DE QUE TE FRUSTRES

5 errores que alargan el proceso

1

Querer aprender «todo SAP» antes de aplicar

Nadie domina todos los módulos como junior. Lo que se busca es potencial y una base sólida en un área, no un dominio total.

2

Estudiar sin practicar

Ver videos y leer manuales sin ejecutar transacciones genera un conocimiento frágil que se olvida rápido y no convence en una entrevista.

3

Usar un CV genérico para todas las vacantes

Un CV adaptado a cada oferta destaca más que uno genérico. Ajusta el enfoque a cada vacante, aunque sea en 10 minutos.

4

No tener evidencia (portafolio)

«Tengo conocimientos de SAP» sin nada que lo respalde suena igual que cualquier otro postulante. La evidencia concreta es lo que te separa del resto.

5

Dejar de postular mientras «te preparas más»

Cuando llegues a la Fase 3, no esperes sentirte 100 % listo para postular. Mejorarás postulando y recibiendo comentarios reales del mercado.

TU AUTODIAGNÓSTICO: MARCA LO QUE YA CUMPLES

- [ ] Elegí UN módulo y sé explicar por qué.
- [ ] Practico transacciones, no solo veo videos.
- [ ] Mi CV está adaptado a cada vacante que envío.
- [ ] Tengo un portafolio con un caso práctico que puedo mostrar.
- [ ] Ya estoy en la Fase 3 y postulé esta semana, aunque no me sienta 100 % listo.

Si dejaste alguna casilla vacía, ya sabes qué ajustar primero.

PARA EMPEZAR HOY MISMO

Recursos gratuitos recomendados

Todo esto puedes empezar a usarlo hoy, sin pagar nada.

Entender SAP y sus módulos

- Canales de YouTube especializados en introducción a ERP y SAP.
- Comunidades públicas de LinkedIn sobre consultoría SAP en Latinoamérica.
- Glosarios oficiales de terminología SAP en español.

Reforzar habilidades base

- Plantillas gratuitas de Excel para practicar tablas dinámicas.
- Ejercicios abiertos de Power BI con datasets públicos.
- Bancos de preguntas de entrevista para roles junior en ERP.

Etapa de empleabilidad

- Buscadores de empleo especializados en tecnología para Perú y la región.
- Grupos de Telegram o WhatsApp de bolsas de trabajo en SAP y TI.
- Plantillas gratuitas de CV en formato ATS-friendly (compatible con filtros automáticos).

TÚ DECIDES CÓMO RECORRERLO

Puedes hacer este camino por tu cuenta con estos recursos. Si prefieres una ruta ordenada y acompañamiento para saber qué estudiar y en qué orden, en Global Tecnologías Academy podemos ayudarte.

1
módulo SAP elegido antes del día 14

1
portafolio publicado antes del día 60

5
postulaciones por semana desde la semana 10

Tus tres marcas de control. Si las cumples, vas por buen camino.

SIGUIENTE PASO

No hagas este camino solo ni a ciegas

Esta guía te da el mapa. En Global Tecnologías Academy te damos el acompañamiento: formación estructurada en SAP, Power BI, Excel e IA, con clases en vivo y una ruta clara para que tengas definido qué estudiar primero.

Agenda tu asesoría gratuita →

+9.000
alumnos

En vivo
clases en vivo y grabadas

SAP
Silver Partner

global TECNOLOGÍASACADEMY

GLOBALTECNOACADEMY.COM

Guía orientativa. GTA no garantiza empleo, entrevistas ni resultados; tu avance depende de tu constancia.